

22 y 23 DE NOVIEMBRE



Director: Víctor Anllelo Hidalgo

UNCTAD UNCTAD UNCTAD UNCTAD
global de la guerra



Carta de la organización

Estimados Delegados, Líderes en formación y futuros representantes de San Martín:

Reciban mi más cordial saludo de bienvenida a esta nueva edición del Modelo de Naciones Unidas (MUN) Interescolar del Colegio Valores y Ciencias.

Es para mí un honor y una profunda alegría dirigirles estas palabras, no solo como directora de esta institución, sino como alguien que, al igual que ustedes, una vez sintió la emoción de prepararse para un debate y el miedo a equivocarme.

Me transporto a mis años universitarios y de desarrollo profesional, cuando tenía que liderar a un grupo y equipo de jóvenes, con las mismas iniciativas y sueños, de crear una mejor sociedad para nuestra ciudad, para el país y para el mundo. Ese es precisamente el ideal que perseguimos en Valores y Ciencias: formar a jóvenes líderes que no solo destaquen académicamente, sino que desarrollen el carácter y la sensibilidad para transformar positivamente nuestra querida región, país y por qué no, el mundo, hacer de esos lugares, los mejores.

Ustedes, en este momento, están dando un paso fundamental en ese camino. Más que simulacro, esto es un entrenamiento para la vida. Ustedes son la esperanza de tener un mejor mundo, siendo grandes líderes, con sensibilidad humana, amor al prójimo, al medio ambiente y que practiquen valores. Durante dos días, no solo estarán debatiendo sobre crisis internacionales; estarán practicando el arte de la negociación, la persuasión respetuosa y la búsqueda incansable de soluciones. Aprenderán a ver en cada "delegado adversario" a un potencial aliado. Disfruten cada momento, desde la formalidad de la sesión hasta los debates informales donde suceden las verdaderas magias. Confío plenamente en su capacidad, su preparación y su integridad. Representan no solo a sus países asignados, sino el espíritu de excelencia y compañerismo que define a nuestra comunidad educativa.

Les deseo el mayor de los éxitos. Que esta experiencia les brinde aprendizajes invaluableles y amistades duraderas. Gracias y felicitaciones por ser parte de esta maravillosa experiencia y por dejarme compartirla con ustedes, agradezco a Dios por ponerlos en mi vida y dejarme vivir con ustedes esta actividad. Éxitos.

Atentamente

Mg. Betty Martínez Sandoval

Directora y Promotora Colegio Valores y Ciencias



Carta del Director

¡Hola delegados!

Es un gusto estar con ustedes aquí presente en este comité, Mi nombre es Víctor Anllelo Hidalgo Novoa soy estudiante de la carrera profesional de Ingeniería Agroindustrial cursando el 3er ciclo en la poderosísima Universidad nacional de San Martín en la bella ciudad de las palmas, Tarapoto, Perú.

Mi recorrido dentro del modelo de las Naciones Unidas está en desarrollo, y precisamente por eso, estoy emocionado.

La experiencia previa nunca definirá el potencial de un delegado. Lo que sí lo hará es la actitud, el compromiso y la voluntad inquebrantable de aprender y debatir.

Este comité representa un desafío importante, y busco delegados que no teman enfrentarse a escenarios complejos, que disfruten pensando estratégicamente y que estén dispuestos a superar constantemente sus propias expectativas. No hay nada más inspirador que ver a un novato proponer la solución que cambie el juego.

Estamos aquí para trabajar. Estamos aquí para negociar. Estamos aquí para demostrar que, incluso en nuestro incipiente recorrido, podemos generar propuestas con un impacto monumental.

Les doy la bienvenida y les aseguro que la mesa está lista. ¡Es momento de que pongamos a prueba nuestra capacidad!

Con mucho entusiasmo e ilusión,

Víctor Anllelo Hidalgo Novoa
Directora del Comité de UNCTAD



Guía de Estudio VC MUN - UNCTAD

Tema: Impacto Global de la Guerra Comercial entre EE. UU. y China en las Economías Emergentes y la Estabilidad Financiera Internacional

1. Introducción al Tema y Relevancia para UNCTAD

1.1. Contexto General

La guerra comercial entre los Estados Unidos y la República Popular de China, iniciada de manera significativa en 2018 bajo la administración Trump y con continuidad en aspectos clave bajo la administración Biden, representa uno de los conflictos económicos más significativos del siglo XXI. No se limita a simples aranceles; es una pugna estratégica por la supremacía tecnológica, la reestructuración de las cadenas globales de valor y la redefinición de las normas de comercio internacional. Este conflicto ha generado ondas de choque en todo el sistema económico global, afectando desproporcionadamente a las economías emergentes y desafiando la estabilidad financiera internacional.

1.2. Relevancia para UNCTAD

La Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) es el órgano central de la Asamblea General para el tratamiento integrado de los asuntos relacionados con el comercio, las finanzas, la tecnología, la inversión y el desarrollo sostenible. Su mandato es precisamente analizar estos fenómenos globales y proponer políticas que protejan los intereses de los países en desarrollo y economías emergentes. Para UNCTAD, este tema es central porque:

- **Erosión del Multilateralismo:** La guerra comercial representa un desafío directo al sistema multilateral de comercio que UNCTAD promueve.
- **Vulnerabilidad de los Países en Desarrollo:** Estas economías, a menudo dependientes de la exportación de materias primas o de su integración en cadenas de valor específicas, son altamente vulnerables a las interrupciones.
- **Amenaza a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS):** La desaceleración del comercio y la inversión puede socavar la capacidad de los países para financiar y alcanzar los ODS.



2. Antecedentes Históricos y Causas del Conflicto

2.1. Orígenes y Escalada

- **Déficit Comercial de EE. UU.:** Durante décadas, EE. UU. ha mantenido un enorme déficit comercial con China, argumentando prácticas comerciales injustas.
- **Políticas de “China 2025”:** La estrategia china de dominar industrias de alta tecnología (como semiconductores, IA y vehículos eléctricos) fue vista en Washington como una amenaza directa a la seguridad nacional y el liderazgo económico estadounidense.
- **Acusaciones de Prácticas Injustas:** EE. UU. acusó a China de robo de propiedad intelectual, transferencia tecnológica forzosa, ciberespionaje industrial y subsidios masivos a empresas estatales que distorsionan el mercado.
- **Imposición de Aranceles:** Comenzando con aranceles sobre paneles solares y lavadoras, el conflicto escaló rápidamente con sucesivas rondas de aranceles recíprocos que afectaron a bienes por valor de cientos de miles de millones de dólares.

2.2. Más Allá de los Aranceles: La Guerra Tecnológica

El conflicto se trasladó al ámbito tecnológico con:

- **Sanciones a Empresas:** Como la inclusión de Huawei en la “Entity List”, prohibiendo a empresas estadounidenses venderle tecnología.
- **Restricciones a la Inversión:** Scrutinio reforzado de las inversiones chinas en EE. UU. a través del Comité de Inversión Extranjera (CFIUS).
- **Controles a la Exportación:** Limitaciones a la exportación de tecnologías de doble uso y semiconductores de gama alta a China.

3. Marco Teórico: Comercio Internacional y Teoría de Juegos

3.1. Teorías Clásicas vs. Realidad del Conflicto

- Ventaja Comparativa (Ricardo): La teoría sugiere que ambos países se benefician del comercio especializándose. La guerra comercial es una negación de este principio, buscando una autosuficiencia costosa.
- Modelo Heckscher-Ohlin: Predice que el comercio beneficia al factor de producción abundante en cada país. El conflicto ha generado ganadores y perdedores dentro de cada nación (ej.: agricultores estadounidenses afectados por represalias chinas).
- Teoría de Juegos: La situación se asemeja a un “Dilema del Prisionero”. La cooperación (libre comercio) genera el mejor resultado global, pero los incentivos individuales para traicionar (imponer aranceles) llevan a un resultado subóptimo para ambos (daño económico mutuo). La falta de un mecanismo de cumplimiento fuerte (como una OMC fortalecida) facilita esta trampa.

3.2. Conceptos Clave de UNCTAD

- Dependencia de la Ruta de Desarrollo: Las economías emergentes son “dependientes de la ruta” de su integración en la economía global. Una reconfiguración abrupta de las cadenas de valor las deja en una posición de extrema vulnerabilidad.
- Asimetrías Estructurales: El conflicto evidencia las asimetrías de poder entre las superpotencias y las economías emergentes, que tienen poca capacidad para influir en el resultado pero sufren las consecuencias.

4. Impacto Directo en las Economías Emergentes

4.1. Efectos Negativos

- Desaceleración del Crecimiento: La incertidumbre y la reducción del comercio global deprimen la demanda de exportaciones de las economías emergentes, frenando su crecimiento.
- Caída de los Precios de las Materias Primas: La menor actividad industrial global, especialmente en China, reduce la demanda y los precios de commodities (petróleo, cobre, soja, mineral de hierro), afectando gravemente a exportadores como Brasil, Chile, Indonesia y países del Golfo.
- Contagio Financiero: La aversión al riesgo global lleva a fugas de capitales de los mercados emergentes, depreciando sus monedas y aumentando el costo de su deuda externa.
- Disrupción de las Cadenas de Valor: Empresas manufactureras en Vietnam, México, Malasia y otros países que dependen de componentes intermedios de EE. UU. o China enfrentan escasez y aumento de costos.

4.2. Efectos Positivos y Oportunidades Limitadas

- Sustitución Comercial (Trade Diversion): Algunas economías se han beneficiado al convertirse en proveedores alternativos para evitar aranceles. Ejemplo: Vietnam con electrónica y textiles, Brasil y Argentina con soja para el mercado chino.
- Reubicación de Inversiones (Factory Exodus): Para mitigar riesgos, algunas empresas multinacionales han comenzado a trasladar parte de su producción desde China a otros países emergentes, como los de la ASEAN e India.
- Nota de Precaución: Estos beneficios son a menudo temporales, concentrados en sectores específicos y no compensan la volatilidad general inducida por el conflicto.



El golpe a golpe de la guerra comercial entre China y EEUU



EEUU impone aranceles

22 de marzo

Donald Trump impuso sanciones del 25% a las importaciones de acero y del 10% a las de aluminio por valor de **USD 60.000 millones**.

2 de abril

China responde a Trump

Xi Jinping replicó estableciendo aranceles del 25% a 128 productos por un valor aproximado de **USD 3.000 millones**.



Trump sube la apuesta

15 de junio

El gobierno de EEUU volvió a la carga: arancel adicional del 25% valuado en **USD 50.000 millones**.

16 de junio

Más acuerdos en juego

Geng Shuang, vocero de Exteriores, amenazó a EEUU: "Si imponen tarifas, los **acuerdos no entrarán en vigor**".



Trump no cede

16 de junio

Entran en vigor aranceles por valor de **USD 34.000 millones**.

16 de junio

China insiste

Misma respuesta: otros **USD 34.000 millones**.



EEUU quiere más

11 de julio

El gobierno estadounidense comenzó a definir la lista de aranceles que entrará en vigor en dos meses: **USD 200.00 millones**.



5. Impacto en la Estabilidad Financiera Internacional

5.1. Canales de Transmisión

- **Volatilidad en los Mercados Financieros:** Los anuncios y contra-anuncios de aranceles generan alta volatilidad en los mercados de acciones, bonos y divisas a nivel global.
- **Aversión al Riesgo y Flujos de Capital:** En episodios de escalada, los inversores buscan activos seguros (como el dólar estadounidense o los bonos del Tesoro de EE. UU.), provocando salidas de capital de los mercados emergentes (“flight to quality”). Esto debilita sus monedas y reservas internacionales.
- **Fortaleza del Dólar Estadounidense:** La incertidumbre y la subida de tasas de interés por parte de la Fed (en parte para contener la inflación interna) fortalecen el dólar, aumentando la carga de la deuda denominada en dólares para los países emergentes.

5.2. Riesgos Sistémicos

- **Aumento del Riesgo de Crédito:** Los países y empresas altamente endeudados en los mercados emergentes ven aumentar su riesgo de impago.
- **Presiones Inflacionarias Globales:** Los aranceles actúan como un impuesto al consumo, elevando los precios de los bienes intermedios y finales a nivel global, complicando las políticas monetarias de los bancos centrales.
- **Erosión de la Confianza:** La guerra comercial mina la confianza en las instituciones financieras y comerciales globales, creando un entorno de inversión más cauteloso y menos dinámico.



6. Posiciones de los Actores Clave

6.1. Estados Unidos

- Argumentos Oficiales: Aborda “prácticas comerciales injustas” de China, protege la propiedad intelectual estadounidense, reduce el déficit comercial y defiende la seguridad nacional.
- Objetivos Estratégicos: Ralentizar el ascenso tecnológico de China y reconfigurar las cadenas de suministro globales para que sean menos dependientes de China.
- Postura en Foros Multilaterales: Ha mostrado escepticismo hacia la OMC y ha bloqueado su Órgano de Apelación, prefiriendo un enfoque de “America First” y acuerdos bilaterales.

6.2. República Popular de China

- Argumentos Oficiales: Se presenta como defensora del multilateralismo y del libre comercio, acusando a EE. UU. de proteccionismo y de perturbar la economía global.
- Estrategias de Respuesta: Aranceles retaliatorios, búsqueda de autosuficiencia tecnológica (“doble circulación”), y fortalecimiento de alianzas comerciales alternativas (ej.: RCEP - Asociación Económica Integral Regional).
- Iniciativas Globales: Promueve activamente su iniciativa de la Franja y la Ruta (Belt and Road) como un contrapeso al orden liderado por Occidente.

6.3. Otras Economías Desarrolladas (Unión Europea, Japón)

- Posición General: Atrapadas entre sus aliados estratégicos (EE. UU.) y su socio comercial clave (China). Comparten muchas preocupaciones de EE. UU. sobre las prácticas comerciales chinas, pero rechazan los aranceles unilaterales.
- Objetivo Principal: Preservar el sistema multilateral basado en reglas y evitar verse arrastradas al conflicto. Buscan diversificar sus relaciones económicas.

7. Análisis de la OMC y el Marco Multilateral

7.1. La Crisis de la OMC

La guerra comercial ha expuesto las graves deficiencias de la Organización Mundial del Comercio (OMC):

- Incapacidad para Arbitrar: Ambos países han presentado quejas, pero el proceso es lento y la OMC carece de poder coercitivo real.
- Parálisis del Órgano de Apelación: EE. UU. ha bloqueado el nombramiento de nuevos jueces, paralizando el mecanismo de solución de diferencias, el corazón del sistema.
- Desafío a sus Principios Fundamentales: Los aranceles unilaterales bajo el argumento de “seguridad nacional” (Artículo XXI del GATT) representan un peligroso precedente que podría hacer inaplicables las normas de la OMC.

7.2. El Rol de UNCTAD en este Contexto

UNCTAD no es un organismo negociador como la OMC, pero su rol es crucial:

- Investigación y Análisis: Proporciona datos objetivos sobre el impacto en los países en desarrollo.
- Foro de Diálogo: Ofrece un espacio neutral para el debate de políticas.
- Asistencia Técnica y Creación de Capacidades: Ayuda a los países emergentes a diversificar sus economías, fortalecer su resiliencia y navegar el cambiante panorama comercial.

8. Posibles Escenarios Futuros y Soluciones

8.1. Escenarios Probables

1. Prolongación del Status Quo: El conflicto se mantiene en un nivel de “tensa gestión”, con aranceles permanentes y escaramuzas tecnológicas esporádicas.
2. Desacoplamiento Parcial: Las economías de EE. UU. y China se separan progresivamente en sectores estratégicos (tecnología, energía, datos), creando esferas de influencia económicas separadas.
3. Reconciliación Limitada: Se alcanzan acuerdos menores en áreas específicas (ej.: compras de soja o energía), pero la rivalidad estratégica subyacente persiste.

8.2. Soluciones y Recomendaciones de Política (Área de Acción para UNCTAD)

- Fortalecer el Regionalismo Abierto: Promover acuerdos comerciales regionales (como el AfCFTA en África) que sean inclusivos y complementarios al sistema multilateral.
- Diversificación Económica: Asistir a los países emergentes para que reduzcan su dependencia de un número limitado de exportaciones de commodities o de un solo mercado.
- Movilizar Financiamiento para el Desarrollo: Ampliar el acceso a financiamiento en condiciones favorables para ayudar a los países a amortiguar los shocks externos y realizar inversiones en infraestructura resiliente.
- Revitalizar la OMC: Abogar por una reforma profunda de la OMC que restaure su mecanismo de solución de diferencias y actualice sus normas para abordar las distorsiones modernas del mercado, como los subsidios a las empresas estatales.



9. Preguntas Guía para el Debate

1. ¿Cómo puede su país/región mitigar los efectos negativos de la guerra comercial en su crecimiento económico y estabilidad financiera?
2. ¿Qué medidas concretas puede tomar UNCTAD para ayudar a los países dependientes de commodities a diversificar sus economías?
3. ¿Es el “desacoplamiento” una amenaza existencial para el sistema de comercio global, o una oportunidad para reequilibrarlo?
4. ¿Cómo pueden las economías emergentes posicionarse para atraer inversiones productivas que se están reubicando fuera de China, sin caer en una “carrera hacia el fondo” en estándares laborales y ambientales?
5. ¿Qué reformas específicas a la OMC son prioritarias desde la perspectiva de los países en desarrollo, y cómo puede UNCTAD impulsar esa agenda?
6. ¿Deberían las economías emergentes buscar una mayor integración Sur-Sur para contrarrestar la volatilidad del comercio Norte-Sur?
7. ¿Cómo afecta la guerra comercial a la capacidad de los países para cumplir con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Agenda 2030?



10. Glosario de Términos Clave

- **Arancel:** Impuesto que se aplica a los bienes importados.
- **Cadena Global de Valor (CGV):** Proceso de producción dividido en etapas que se realizan en diferentes países.
- **Desacoplamiento (Decoupling):** Proceso de separación de las economías de dos países, reduciendo su interdependencia.
- **Economías Emergentes (Mercados Emergentes):** Países con economías en transición, que pasan de un nivel de desarrollo bajo a uno más avanzado.
- **Entidad List (Lista de Entidades):** Lista del Departamento de Comercio de EE. UU. que restringe las exportaciones a empresas extranjeras consideradas un riesgo para la seguridad nacional.
- **Fuga de Capitales (Flight to Quality):** Movimiento de capitales desde inversiones percibidas como riesgosas hacia otras más seguras.
- **Multilateralismo:** Cooperación entre varios países basada en principios y reglas comunes.
- **OMC (WTO):** Organización Mundial del Comercio, que regula el comercio internacional.
- **RCEP (Asociación Económica Integral Regional):** Acuerdo de libre comercio entre países de Asia-Pacífico, liderado por China.
- **Sustitución Comercial (Trade Diversion):** Efecto por el cual un acuerdo comercial desvía el comercio de un exportador eficiente fuera del bloque hacia un socio comercial menos eficiente dentro del bloque.
- **UNCTAD:** Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo.
- **Ventaja Comparativa:** Principio económico que postula que los países deben especializarse en producir los bienes en los que son relativamente más eficientes.



11. Bibliografía

- Akyüz, Y. (2019). The U.S.-China trade war: What is at stake for developing countries? South Centre. https://www.southcentre.int/wp-content/uploads/2019/11/RP-112_The-U.S.-China-Trade-War-What-is-at-Stake-for-Developing-Countries_EN-1.pdf
- Baldwin, R. (2019). The globotics upheaval: Globalization, robotics, and the future of work. Oxford University Press.
- Bown, C. P. (2021). The US-China trade war and Phase One agreement. *Journal of Policy Modeling*, 43(4), 805-843. <https://doi.org/10.1016/j.jpolmod.2021.02.009>
- Evenett, S. J., & Fritz, J. (2021). Subsidies and market access: Towards an inventory of corporate subsidies by China and the United States. In S. J. Evenett & J. Fritz (Eds.), *The Steel Almanac: A fact-based analysis of the global steel industry*. CEPR Press.
- Fajgelbaum, P. D., Goldberg, P. K., Kennedy, P. J., & Khandelwal, A. K. (2020). The return to protectionism. *The Quarterly Journal of Economics*, 135(1), 1-55. <https://doi.org/10.1093/qje/qjz036>
- International Monetary Fund. (2023, October). World economic outlook: Navigating global divergences. IMF. <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2023/10/10/world-economic-outlook-october-2023>
- Lincicome, S. (2021). Empowering people: A better alternative to industrial policy for America. Cato Institute. <https://www.cato.org/policy-analysis/empowering-people-better-alternative-industrial-policy-america>
- Organización Mundial del Comercio. (2022). World trade report 2022: Climate change and international trade. WTO. https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/wtr22_e/00_wtr22_e.pdf
- UNCTAD. (2023). Trade and development report 2023: Growth, debt, and climate: Realigning the global financial architecture. United Nations. https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2023_en.pdf
- UNCTAD. (2022). Commodities and development report 2022: Commodity dependence, climate change and the Paris Agreement. United Nations. https://unctad.org/system/files/official-document/suc2022d1_en.pdf
- World Bank. (2022). World development report 2022: Finance for an equitable recovery. The World Bank. <https://doi.org/10.1596/978-1-4648-1730-4>
- Zhou, W., & Esteban, M. (2020). Beyond balancing: China's approach towards the Belt and Road Initiative. *Journal of Contemporary China*, 29(122), 202-217. <https://doi.org/10.1080/10670564.2019.1637566>